# FORMACIÓN PARA EMPRENDEDORES EN EL MUNDO DIGITAL



**Dirigido a:**

El programa está destinado a pymes, autónomos y personas con ganas de emprender negocios en internet.

**Objetivos:**

El objetivo de este programa está orientado a formar a emprendedores, creando una guía con los pasos a seguir para emprender un negocio en internet. Está elaborado con lenguaje de negocios, no es necesario ser un experto en internet ni en informática para acceder al curso.
El programa está destinado a pymes, autónomos y personas con ganas de emprender negocios en internet.

**Contenidos formativos:**

Aprende a elaborar un modelo de negocio para tu empresa
Duración: 15 horas
• Módulo 1: Emprender en Internet
o ¿Qué es ser un emprendedor?
o Emprender en Internet
o Pasos a seguir para emprender en internet.
• Módulo 2: Modelos de negocio en internet.
o ¿Qué es un modelo de negocio?
o Modelo de negocio en Internet.
o Claves para el éxito.
o Diseño de modelos de negocio.
• Módulo 3: Modelo de negocio para mi proyecto web.
o ¿Qué es un Plan de Empresa Web?
o ¿Por qué hacer un modelo de negocio?
o Errores comunes en la elaboración del plan de empresa.
o Elaboración de una plan de empresa Web
? Resumen ejecutivo
? Datos básicos del negocio
? Promotores del negocio
? Descripción del producto o servicio
? Análisis del mercado Web
? Plan de Desarrollo Web

? Plan de Marketing Online
? Organización y Personal
? Plan financiero
o Previsión de cuentas y resultados
Desarrolla eficazmente el sitio Web de tu negocio
Duración: 10 horas
• ¿Para qué la web corporativa?
• Errores típicos en el desarrollo de un sitio web.
• Fases en el desarrollo de un sitio web.
a. Registro de dominio Web
b. Alojamiento de la página web
c. Consultoría del sitio web
i. Definición de funcionalidades
ii. Arquitectura del sitio web
iii. Usabilidad del sitio web
d. Diseño gráfico de plantillas web
e. Programación del sitio web
i. Selección de proveedores profesionales.
f. Generación de contenidos iniciales.
i. ¿Cómo redactar los contenidos de nuestra Web?
g. Garantía y mantenimiento
• ¿Ya tengo mi sitio web y ahora qué?
Conoce estrategias y herramientas de Marketing Onlinepara realizar campañas efectivas de tu negocio
Duración: 15 horas
Módulo 1 (Plan de promoción online para captar visitas a nuestro sitio web)
• Posicionamiento natural en buscadores SEO
o ¿Qué es SEO?
o ¿Cómo funciona?
o Cálculo de rentabilidad de la campaña.
• Anuncios patrocinados en buscadores (SEM)
o ¿Qué es SEM?
o ¿Cómo funciona?
o Rentabilidad del pago por clic
• Banners publicitarios
o ¿Qué son los banners?
o ¿Cómo funcionan?
o Cálculo de rentabilidad de la campaña.
Módulo 2 (Plan de fidelización online de nuestros clientes)
• Email Marketing
o ¿Qué es el Email Marketing?
o ¿Cómo diseñar un email efectivo?
o ¿Cómo debe de ser el contenido o mensaje a redactar?




o ¿Cómo realizar campañas efectivas?
o Medición de resultados

• Redes Sociales
o ¿Cómo usar las redes sociales en mi negocio?
o Elaborar una estrategia social media
o Fidelizar clientes a través Redes Sociales
o Medición de resultados
Analítica Web: Controla todas las visitas de tu sitio web
Duración: 10 horas
• ¿Qué es el análisis de tráfico web?
• Herramientas de análisis web
• Proceso para realizar un correcto análisis web.
Aprende a gestionar tus clientes de forma fácil y rápida
Duración: 10 horas
• ¿Qué es un CRM?
• ¿Cómo funciona?
• ¿Qué ventajas ofrece a mi negocio?
• Herramientas CRM

**Duración:** 60 Horas

**Fecha Inicio:** -

**Fecha Fin:** -

**Horario:** -

**Lugar Impartición:** Av. de Alicante, 73 03400

**Precio:** 1.140,00€ (50% del importe del curso al formalizar la matrícula y el resto al inicio del curso)

**Descuentos:**

Para Particulares:

- 30% de descuento a desempleados que presenten cartilla del paro en vigor y actualizada
- 30% de descuento a estudiantes (acreditado)

Para Autónomos:




- 15% de descuento a autónomos (acreditado) en el segundo curso o a la segunda persona de la misma empresa para el mismo curso. (Sólo aplicable a autónomos)
- 30% de descuento en la tercera matrícula si se realizan tres cursos dentro del mismo año en Delfín Formación. Siempre que el importe del tercer curso sea igual o inferior al anterior. (Sólo aplicable a autónomos)

Para Empresas:

- 20% de descuento en la tercera matrícula para el mismo curso. (Descuento aplicable sólo a empresas)
- Firmando un contrato anual de formación, otorgamos un bono de formación para el gerente autónomo de un 20%. (Descuento aplicable sólo a empresas)

***Los descuentos no son acumulables entre sí.**

***Sólo se efectuará el descuento, si se paga la totalidad del curso al inicio del mismo.**

**Tipo de Formación:** Bonificable. Todos nuestros cursos son bonificables por la Fundación Tripartita.

**Requisitos:** Consultar

**Calendario:** Estamos actualizando el contenido, perdona las molestías.

** Delfín Formación es una entidad inscrita y acreditada en el registro de Centros y Entidades de Formación Profesional para el Empleo de la Comunidad Valenciana.*



