CLOSER DE VENTAS. HERRAMIENTAS DE COMUNICACIÓN Y CIERRE.



Dirigido a:

Este curso impartido por la EOCE Escuela de Ventas va dirigido a todas las personas que quieran formarse en ventas y aquellas que quieran perfeccionar sus habilidades y mejorar sus ventas en la fase de cierre.

Objetivos:

Con este curso consolidaremos conceptos básicos del mundo de las ventas que resultan indispensables. Además, trabajaremos conceptos nuevos y realizaremos actividades prácticas para desarrollar las habilidades comunicativas y cualidades necesarias para ser un gran closer de ventas. El precio del curso incluye la realización de un cuestionario de evaluación personal del talento para el alumno.

Contenidos formativos:

El Closer de Ventas es un profesional de la venta especializado en la fase del cierre, que es cada vez más demandado por las empresas. Su misión es contactar con clientes potenciales que han mostrado interés previamente en el producto o servicio y acompañarles en la toma de decisión guiándoles hasta la compra. Así los diferentes temas que trataremos en el curso son los siguientes: 1. Presentación del modelo de comunicación.

2. Presentación de las diferentes Técnicas de venta.

3. Técnica de venta: Escucha Activa.

4. Técnica de preguntar.

5. Tratamiento de Objeciones.

6. Construcción de ventajas. Elevator Speech.

7. Qué es el DiSC y cómo lo puedo aplicar a las ventas.

8. Técnicas de cierre.

9. Qué es un Closer de Ventas.

10. Clasificación y tipología de Closer de Ventas.

11. Ejercicios prácticos para el desarrollo de las cualidades de un buen closer (Visión innovadora, Empatía, Conocimientos sobre la psicología del valor superior, Coherencia y Persuasión).

Duración: 20 Horas

Fecha Inicio: 12-03-2024

Fecha Fin: 09-04-2024

Horario: Martes 16 h. a 20 h.

Lugar Impartición: Presencial por videoconferencia

Precio: 300,00€ (50% del importe del curso al formalizar la matrícula y el resto al inicio del curso)

Descuentos: Precio único

Tipo de Formación: Bonificable. Todos nuestros cursos son bonificables por la Fundación Tripartita.

Requisitos: Consultar

Calendario:

Marzo 2024

L	M	M	J	V	S	D
26	27	28	29	01	02	03
04	05	06	07	08	09	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	31

- Aula: **AULA EXTERNA**
  Fecha: **12/03/2024 16:00:00** - **20:00:00**
- Aula: **AULA EXTERNA**
  Fecha: **19/03/2024 16:00:00** - **20:00:00**
- Aula: **AULA EXTERNA**
  Fecha: **26/03/2024 16:00:00** - **20:00:00**

Abril 2024

L	M	M	J	V	S	D
01	02	03	04	05	06	07
08	09	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	01	02	03	04	05

- Aula: **AULA EXTERNA**
  Fecha: **02/04/2024 16:00:00** - **20:00:00**
- Aula: **AULA EXTERNA**
  Fecha: **09/04/2024 16:00:00** - **20:00:00**

** Delfín Formación es una entidad inscrita y acreditada en el registro de Centros y Entidades de Formación Profesional para el Empleo de la Comunidad Valenciana.*

