FORMACIÓN DE PNL-COACHING



Dirigido a:

A toda persona interesada en relizar progresos en su vida personal y profesional. Aquellos profesionales de cualquier sector pudiendo ser deportistas, médicos, maestros, psicólogos, directivos, emprendedores o pequeños y medianos empresarios. Profesionales técnicos, comerciales, en realidad la PNL como el coaching va dirigido a aquellas personas que con inquietudes deseen tener nuevos aprendizajes en lso distintos niveles que los lleven a vivir en la excelencia personal y profesional. ¡Pruébelo!

Objetivos:

Este modelo contiene varios objetivos. El objetivo de esta acción es iniciar al participante en la disciplina y los conocimientos de la PNL.
Conocer sus orígenes, practicar, adquirir y vivir conocimientos y habilidades en la PNL. Desarrollar en las prácticas del coaching conocer su estructura, profundizar en él y vivirlo como coach y como coachee a nivel personal y profesional.
Al finalizar esta primera acción formativa el participante podrá tener capacidades de practitioner en coaching, pudiendo utilizar estos aprendizajes y habilidades tanto para sí mismo como para acompañar en el proceso de coaching a otras personas o grupos.

Contenidos formativos:

PRIMER NIVEL: PRACTITIONER EN PNL Y COACHING.

MÓDULO 1- Comunicación
- Presentación del máster.
- Breve historia de la PNL.
- Blander y Grinder.
- Los modelos Perls, Satir y Erickson.
- La evolución de la PNL.
- ¿Cómo nace lo que hoy llamamos coaching?
- ¿Por qué PNL y coaching?
- La definición del coaching.
- Principios y presuposiciones de la PNL.
- Etapas y curva del aprendizaje.
- La observación, calibración y agudeza sensorial.
- Sistemas representacionales, VAC.
- Submodalidades.

- El lenguaje y los predicados.
- El lenguaje verbal y no verbal.
- La retroalimentación, feedback.
- El metamodelo.
- La observación.
- La creación de sintonía o rapport.
- Distintos modelos de escucha.
- Objetivos y modelo P.O.P.S.
- La estrucutra del coaching.
- El modelo Chart.
- La actitud en el PNL coach practitioner.

MÓDULO 2: Ayuda y acompañamiento
- El modelo Satir.
- Posiciones perspectivas.
- El lenguaje hipnótico según Milton H.
- La coherencia personal.
- Los niveles neurológicos según Robert Dilts.
- El squash visual.
- El cambio de historia personal.
- El reencuadre.
- La reestructuración de comportamientos.
- Estrategias y conflictos interpersonales.
- Modelo Swich, cómo usar las submodalidades para el cambio.
- La eliminación del bloqueo.
- Estado asociado y estado disociado.
- Técnicas regresivas e investigación transderivacional.
- Las metáforas.
- La demanda en el coaching.
- Estados de quiebre y estados de flujo.
- El abordaje del quiebre.

MÓDULO 3: La excelencia
- Modelo de excelencia, acompañamiento y creatividad.
- El modelo Disney de creatividad.
- La congruencia personal.
- Añadiendo más recursos a los que ya tenemos.
- El modelaje, cómo modelar.
- El círculo de la excelencia.
- La flexibilidad, uno de nuestros mejores recursos.
- Las submodalidades para aumentar la excelencia.
- La formulación de objetivos, planificación.
- Diseño de estrategias.

- La línea del tiempo.
- Acceder al éxito a través del puente al futuro.
- Estrategias de motivación.
- Técnicas de anclaje para mejorar recursos.
- La inteligencia emocional y la gestión de los estados emocionales.
- ¿Qué puede aportar la Gestalt al coaching?
- El coaching desde la demanda al cierre.
- El norte personal.

SEGUNDO NIVEL: MÁSTER EN COACHING CON PNL
MÓDULO 1:
- El coaching paso a paso.
- El código ético del coaching. Deontología.
- El modelo Chart.
- La ecología de vida.
- La estrella del coaching, los objetivos.
- Diseño de acciones para conseguir objetivos.
- Puente al futuro.
- Las once competencias básicas del coach.
- El feedback.
- La importancia de las metáforas en el coaching.
- Los roles del coach según Robert Dilts.
- Cómo trabajar el metamodelo en el coaching.
- El modelo S.O.A.R. Para la solución de conflictos.
- El metaprograma clave para el coaching.
- La Gestalt, sus aportaciones al coaching.
- El arte de darse cuenta.
- Las posiciones perspectivas.
- El coaching educativo.

MÓDULO 2
- Potenciando el coaching a través del modelaje con PNL.
- Profundizando en el autoconocimiento
- La gestión de las emociones
- El modelo de las siete “C”.
- El modelo Bagel.
- El modelo Role.
- Cómo introducir el coaching y distintas aplicaciones.

El coaching organizacional:
- Qué puede aportar el coaching a las empresas y organizaciones.
- Coaching grupal.
- Coaching de equipos.
- Coaching para responsables comerciales.

- Del director al directivo coach o líder coach.
- El modelo S.C.O.R.E. Útil para producir cambios.
- La psicogeografía.
- Coaching deportivo:
- La visión integradora dentro del coaching.
- La visión sistemática.

MÓDULO 3.
- Practicando el coaching.
- La técnica del Chart.
- Del quiebre al fluir.
- La línea del tiempo aplicada al coaching.
- La alineación de los níveles neurológicos.
- Identificación, cabmio e integración de creencias.
- La técnica del desván.
- Los valores personales.
- Los valores profesionales.
- La maestría en el coaching.
- La actitud del coach.
- La visión y la misión.
- La presencia en el coaching.
- Coaching ejecutivo.
- Coaching sistémico.
- Coaching ontológico.

Duración: 240 Horas

Fecha Inicio: -

Fecha Fin: -

Horario: -

Lugar Impartición: Consultar

Precio: Consultar

Descuentos:

Para Particulares:

- 30% de descuento a desempleados que presenten cartilla del paro en vigor y actualizada
- 30% de descuento a estudiantes (acreditado)



Para Autónomos:

- 15% de descuento a autónomos (acreditado) en el segundo curso o a la segunda persona de la misma empresa para el mismo curso. (Sólo aplicable a autónomos)
- 30% de descuento en la tercera matrícula si se realizan tres cursos dentro del mismo año en Delfín Formación. Siempre que el importe del tercer curso sea igual o inferior al anterior. (Sólo aplicable a autónomos)

Para Empresas:

- 20% de descuento en la tercera matrícula para el mismo curso. (Descuento aplicable sólo a empresas)
- Firmando un contrato anual de formación, otorgamos un bono de formación para el gerente autónomo de un 20%. (Descuento aplicable sólo a empresas)

***Los descuentos no son acumulables entre sí.**

***Sólo se efectuará el descuento, si se paga la totalidad del curso al inicio del mismo.**

Tipo de Formación: -

Requisitos: Consultar

Calendario: Estamos actualizando el contenido, perdona las molestías.

** Delfín Formación es una entidad inscrita y acreditada en el registro de Centros y Entidades de Formación Profesional para el Empleo de la Comunidad Valenciana.*